

## COMPÉTENCE 3 : Prospector via LinkedIn

---

Fiche outils : Utiliser LinkedIn pour prospecter

Vous travaillez dans une entreprise spécialisée dans la formation juridique, plus précisément dans le droit du travail.

Vous avez développé une clientèle d'entreprises grâce à la prospection classique. Vous souhaitez désormais prospecter grâce à LinkedIn.

### **Travail à faire :**

À l'aide de votre compte LinkedIn, faites une recherche afin de trouver des clients potentiels :

1. Identifiez en faisant une recherche sur LinkedIn 20 responsables des ressources humaines de grandes entreprises et PME.
2. Rédigez un message que vous pourriez leur envoyer afin de leur proposer vos services.