

COMPÉTENCE 3

Prévoir les ventes futures

L'entreprise « Fenêtre sur cour » située à Tours est un installateur de fenêtres, de portes, de volets et de stores pour les particuliers. L'entreprise a été créée il y a 6 ans. Sa zone de chalandise comprend la ville de Tours et les environs. Vous êtes en stage chez « Fenêtre sur cour » et votre tuteur vous demande de réfléchir aux ventes futures.

Travail à faire :

1. Établissez une prévision pour l'année N+6 avec la méthode de votre choix.
2. Répartissez le chiffre d'affaires prévisionnel en fonction des trimestres.
3. Listez des facteurs internes et externes à l'entreprise qui pourraient modifier cette prévision.

Document 1 : Historique des ventes de l'entreprise

Année	N	N+1	N+2	N+3	N+4	N+5
CA total en k€	240	410	430	520	600	640

Document 2 : Coefficients saisonniers

	Trimestre 1	Trimestre 2	Trimestre 3	Trimestre 4
Coefficients saisonniers	0,8	1,2	0,4	1,6

Document 3 : Comment utiliser les coefficients saisonniers

Étape 1 : Diviser la prévision annuelle par le nombre de périodes (ici 4 périodes).

Étape 2 : Pour chaque période, multiplier le chiffre obtenu par le coefficient.

Étape 3 : Vérifier que la somme des périodes correspond bien au total de la prévision annuelle.