



FICHE MÉTHODE

Argumenter avec la méthode ABBAC

S'utilise pour les produits qui apportent une amélioration notable.

1. Faire un CABP SONCASE.
2. Sélectionner un argument très fort (argument A), un argument fort (argument B), un argument moyen (argument C).
3. Structurer l'argumentaire :
 - montrer les désagréments rencontrés quand on n'utilise pas le produit en commençant par l'argument A puis l'argument B ;
 - montrer les améliorations apportées par le produit en commençant par l'argument B puis l'argument A.

Présenter l'argument C comme un bonus.

Exemple : le porte-craie



- Argument A : pas de craie sur les doigts (Confort)
- Argument B : permet d'utiliser la craie jusqu'au bout (Argent)
- Argument C : se range n'importe où (trousse, sac, tiroir) (Confort)

