

APPLICATION 5: Prospector via LinkedIn

Fiche outils : Utiliser LinkedIn pour prospector

Vous travaillez dans une entreprise spécialisée dans la formation juridique, plus précisément dans le droit du travail.

Vous avez développé une clientèle d'entreprises grâce à la prospection classique. Vous souhaitez désormais prospector grâce à LinkedIn.

Travail à faire :

A l'aide de votre compte LinkedIn, faites une recherche afin de trouver des clients potentiels :

1. Identifiez en faisant une recherche sur LinkedIn, 20 responsables des ressources humaines de grandes entreprises et PME.
2. Rédigez un message que vous pourriez leur envoyer afin de leur proposer vos services.