



Fiche Outils

Simuler des calculs à l'aide de la valeur cible

Cette technique permet de résoudre le problème suivant : quelle valeur doit contenir une cellule pour que tel résultat atteigne telle valeur cible :

► Étape 1 : mise en place des formules de calcul indépendantes dans la feuille de calcul

Une PME a créé une feuille de calcul qui permet de fixer le prix de vente en fonction du prix d'achat et du taux de marge souhaité :

	A	B
1	Fixer le prix de vente	
2	Prix d'achat	80,00 €
3	Taux de marge	20 %
4	Prix de vente	100,00 €

La cellule **B4** contient la formule suivante : $=B2 / (1-B3)$

► Étape 2 : activation de la valeur cible

En étudiant la concurrence, le commerçant doit fixer son prix de vente à 90,00 € pour rester compétitif. Pour ce faire, on peut utiliser la valeur cible.

La valeur CIBLE s'utilise en activant le menu **Données** puis **Analyse scénarios** puis **Valeur cible** :

The screenshot shows the Excel interface with the 'Analyse scénarios' menu open, highlighting the 'Valeur cible...' option. Below it, the 'Valeur cible' dialog box is displayed with the following settings:

- Cellule à définir : $\$B\4
- Valeur à atteindre : 90
- Cellule à modifier : $\$B\2

Buttons for 'OK' and 'Annuler' are visible at the bottom of the dialog.

La zone **cellule à définir** contient la formule dont on veut fixer le résultat : **B4**

Dans la zone **Valeur à atteindre**, saisir le résultat souhaité : **90**

Puis, dans **Cellule à modifier**, saisir le nom de la cellule destination **B2**

La réponse est immédiate et le tableur affiche directement le résultat soit : 72

On peut aussi émettre des hypothèses différentes en définissant la cellule à modifier. La PME peut aussi accepter une baisse du taux de marge en fixant alors le **prix de vente à 90 €** et le **prix d'achat à 80 €**. Dans ce cas, le taux de marge est de **11 %**.